

FactorPlat – электронная факторинговая площадка

Решение для кредиторов (поставщиков)



Оглавление

Что такое FactorPlat?	3
Схема работы FactorPlat	4
Преимущества для поставщиков	6
Быстрое финансирование	7
Вопросы безопасности	8
Снижение затрат на обработку бумаги	9
Практическое применение	10
Отзывы о FactorPlat	11

Что такое FactorPlat?

FactorPlat – мультибанковская электронная факторинговая площадка, разработанная международным EDI-провайдером и системным интегратором Edisoft.

Все факторинговые сделки на площадке FactorPlat происходят на основе электронных юридически значимых документов и заверяются электронной подписью ответственного лица. Система помогает поставщикам быстрее получать финансирование, поскольку факторы охотнее кредитуют сделки и принимают положительное решение, основываясь на достоверных данных о поставках.

Компания-разработчик Edisoft основана в 1999 году. Её офисы представлены в России, Эстонии, Латвии, Литве, Беларуси, Украине и Казахстане. Более 5500 клиентов используют решения Edisoft для сбора, обмена, обработки и хранения электронных документов. Каждый год через платформу компании проходит свыше 100 000 000 электронных документов.

Схема работы FactorPlat

Стороны сделки получают доступ к FactorPlat. Сначала торговая сеть загружает на площадку реестр подтверждённых документов. Происходит автоматическая сверка данных из реестра с документами поставщика.

После чего поставщик (кредитор) формирует и отправляет заявку для получения финансирования по уже проверенным документам.

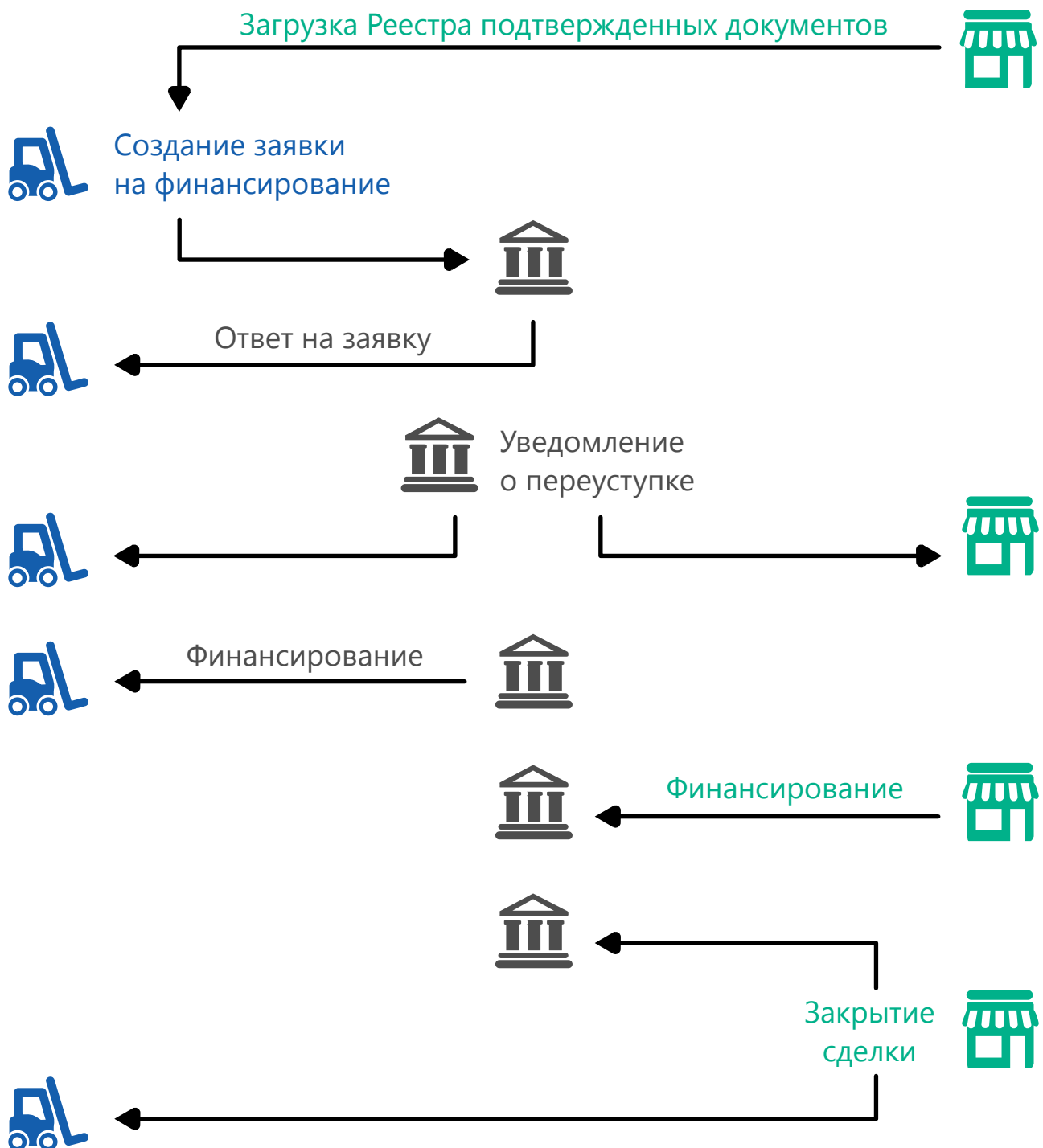
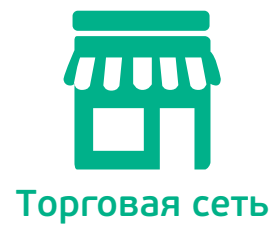
Фактор на основании достоверных данных принимает решение об одобрении или отклонении заявки. Площадка мгновенно уведомляет стороны о переуступке и предоставляет на подписание всем участникам юридически значимое уведомление об уступке.

После этого поставщик создаёт финансовое распоряжение и получает от фактора финансирование. Спустя обговоренный срок дебитор проводит финансирование в сторону фактора.

Документы в этих сделках заверяются электронной подписью, что придаёт им юридическую значимость.

Процедура подключения поставщика к площадке довольно проста. Если компания уже обменивается электронными документами с торговой сетью, то нет необходимости менять свою ИТ-инфраструктуру. Следует лишь заявить о своём желании работать на площадке FactorPlat, подписать необходимые документы и регламенты. Подключение в этом случае должно происходить довольно быстро. Если же организация не работает по ЭДО, то этот переход может занять от одного дня до нескольких месяцев.

Техническую поддержку оказывают специалисты компании-разработчика Edisoft.



Преимущества для поставщиков

FactorPlat даёт возможность поставщикам быстрее пополнять оборотные средства и ускорять товарооборот. Переуступка дебиторской задолженности – один из самых эффективных инструментов. Но если в обычном факторинге перед отправкой заявки и моментом получения средств может пройти от нескольких дней до недель из-за бумажного документооборота, то в электронном факторинге средства можно получать уже в день поставки.

Основные преимущества электронной факторинговой площадки:

- Финансирование по электронным документам в день отгрузки
- Индивидуальные условия финансирования в зависимости от особенностей бизнеса
- Выбор наиболее выгодных условий множества банков и факторинговых компаний в режиме единого окна
- Снижение накладных расходов благодаря электронному документообороту
- Онлайн-контроль за состоянием заявок.

Быстрое финансирование

FactorPlat учитывает интересы поставщика в факторинговых сделках.

При обычном факторинге поставщик с пакетом документов обращается за финансированием, но фактор зачастую не спешит с принятием положительного решения и перечислением средств. Банки требуют большое количество подтверждающих документов, пристально их изучают и могут оказать в деньгах, если у них возникнут какие-либо сомнения.

На электронной факторинговой площадке все сделки легко проверяются и у факторов не возникает дополнительных вопросов.

Случаются ситуации, когда поставка состоялась, но потом произошёл возврат товара, либо не состыковались данные в документах или торговая сеть приняла товар к взаимозачёту. Если попытаться отправить заявку на основе таких документов, банк может отказать в финансировании или даже выставить претензию. Напротив, через FactorPlat от поставщика в банк поступают только документы, действительно подтверждающие факт поставки, что будет гарантией скорейшего получения средств. Этому способствует торговая сеть, которая может оперативно верифицировать поставку с помощью FactorPlat.

Вопросы безопасности

Стабильность работы FactorPlat обеспечивает провайдер электронного документооборота Edisoft. Для этого построена отказоустойчивая инфраструктура из нескольких дата-центров уровня Tier 3. По международной классификации такие дата-центры можно эксплуатировать и проводить в них техническое обслуживание одновременно, без остановки работы центра обмена данными.

Надёжность провайдера также подтверждается контролирующими ведомствами – лицензиями от Минкомсвязи, Роскомнадзора и ФСБ России.

Снижение затрат на обработку бумаги

Электронный документооборот сторонам факторинговых сделок обходится дешевле, чем обычный обмен бумагами, благодаря снижению расходов на печать, обработку, пересылку документов. Экономия на электронном документообороте достигает до 80%.

В среднем, на одну поставку приходится 4 документа – счёт-фактура, товарная накладная, уведомление об уступке, акт сверки/закрытия поставки. Российские поставщики и дебиторы ежегодно тратят до 180 миллионов рублей только на работу с бумажными документами. И ещё 90 миллионов платят факторинговые компании, не использующие электронный документооборот. ЭДО снижает накладные расходы в ходе поставок в 16 раз. Если считать все сопутствующие траты на документооборот, то средняя стоимость «бумажной» поставки – 1132,21 рубля, а «электронной» – всего 68,94 рубля.

В соответствии с законодательством, площадка также хранит документы в течение пяти лет. А электронные архивы в обслуживании обходятся намного дешевле.

Практическое применение

К FactorPlat уже присоединились торговые сети «Карусель», «Пятёрочка», «Перекрёсток» и все остальные сети, входящие в X5 Retail Group, десятки компаний-поставщиков продукции, а также два крупнейших оператора электронного документооборота в России – Edisoft и «Корус Консалтинг СНГ».

На площадке есть возможность выбора условий от крупных игроков российского рынка факторинга – «ФК Открытие», «ВТБ-Факторинг», «ТрансКапиталБанк», «Промсвязьфакторинг», «Прайм», «Абсолюшн», SimpleFinance и других.

Отзывы о FactorPlat

Анна Коржова, директор департамента казначейства и корпоративного финансирования X5 Retail Group:

- 👉 *Организация эффективного сотрудничества с нашими поставщиками — одна из ключевых основ бизнеса нашей компании. Кроме полного исключения бумажного документооборота, проект позволит нашим поставщикам получать финансирование по привлекательной стоимости от факторов в связи с нивелированием рисков, что в текущих экономических реалиях крайне актуально.*

Вячеслав Яненко, генеральный директор ТФ «Прайм»:

- 👉 *Работа в системе FactorPlat позволяет ускорить процесс получения финансирования с момента отгрузки нашими клиентами — поставщиками сети X5 Retail Group. Мы также довольны функционалом системы и уровнем поддержки, оказываемой специалистами Edisoft при ежедневной работе на площадке.*

Антон Мусатов, генеральный директор «ВТБ Факторинг»:

- 👉 *Создание закупочной инфраструктуры – это идеология сильных компаний, я очень рад тому, что подобная практика приходит в Россию. Работающие инновации в финансовой сфере – это серьёзное конкурентное преимущество.*

Об Edisoft

Edisoft — международный провайдер услуг электронного обмена данными (Electronic Data Interchange или EDI) и системный интегратор, работающий на рынке EDI с 1999 года. Офисы Edisoft находятся в России, Эстонии, Латвии, Литве, Беларуси, Украине и Казахстане. Продукты компании помогают решить бизнес-задачи, связанные с электронным документооборотом — в ритейле, промышленности, логистике, банковском деле и других отраслях экономики.

199155, г. Санкт-Петербург,
ул. Уральская, д. 4, литера Б,
бизнес-центр «Смоленский», 12 этаж

www.ediweb.ru
sales@ediweb.ru
8-800-777-78-01